



GeoBusiness Nederland

Strategische Tafel
Groeipact Common Ground
30 maart 2023

Speerpunten vanuit een leveranciers perspectief

Governance Common Ground

Het bedrijfsleven (leveranciers) moet op alle niveaus en in alle fases geconsulteerd worden, waarbij eerst de door de markt aangegeven zaken (waaronder continuïteit, performance, wetgeving en financiering) zorgvuldig zijn geregeld voordat de betreffende standaarden worden geformaliseerd.

Huidige situatie:

- *Leveranciers beperkt aanwezig in gremia voor besluitvorming.*
- *Consultatie is 'reactief' en niet 'proactief'.*

Gewenste situatie:

- *Besluitvorming gebaseerd op gezamenlijke afspraken.*
- *standaardisering.*
- *Governance model voor onderhoud, beheer en doorontwikkeling.*

‘Een visie en advies voor Common Ground vanuit een leveranciersperspectief’

Een perspectief vanuit GeoBusiness NL

*In samenwerking met de Common Ground kopgroep leveranciers: Centric, Visma, Conxillium en PinkRoccade
2 juni 2022*

- Houd focus op de kern van Common Ground met aandacht voor draagvlak bij gemeenten, een goede governance structuur, de financiering en een aanbestedingsmodel dat efficiënt en effectief is.
- ‘Werken aan vertrouwen tussen leveranciers en gemeenten’
- Ontwikkelen van een partner model

Vier randvoorwaarden voor succes

1. *Draagvlak*
2. *Governance: standaarden – vaststellen – onderhoud – beheer – wijzigingen – uitfasen oude standaard*
3. *Implementatie en planning (financiering)*
4. *Aanbesteden – GIBIT*

Reflectie Programma-aanpak Common Ground

Governance - algemeen

- Gelaagde structuur.
- VNG Bestuur – CvD – Taskforce Samen Organiseren – Common Ground Board.
- Programmatische aanpak via veel schijven – leveranciers worden geconsulteerd.

Consultatie partijen

- Heel veel consultatie partijen: hoe worden zij geconsulteerd?
- pro-actief of re-actief – wanneer vindt de consultatie plaats?

Breed samengestelde teams

- 6 teams – één team gericht op samenwerking / consultatie leveranciers
- Plaats voor leveranciers in de API-Adviesraad

Advies bij Programma-aanpak Common Ground

Governance - algemeen

- Transparante structuur – inhoudelijke kennis borgen – zoek advies bij leveranciers.

Consultatie partijen

- Voorgestelde planning voor consultatie oogt re-actief – verander dit in pro-actief.
- Maak een apart plan + planning voor consultatie en informeer en betrek de consultatie partijen (met name leveranciers) tijdig in het proces.

Breed samengestelde teams

- Strategie leveranciers – betrek leveranciers gecoördineerd met behulp van GeoBusiness NL.
- GeoBusiness NL zorgt voor twee vertegenwoordigers in de API-Adviesraad met breed draagvlak onder de leveranciers - community met afstemming en overleg.

GeoBusiness Nederland

zonder Geo staat de wereld stil

Camille van der Harten

c.vanderharten@geobusiness.nl
[linkedin.com/in/camillevanderharten](https://www.linkedin.com/in/camillevanderharten)

www.geobusiness.nl

